

YRKESERFARENHET

BILAGA TILL ANSÖKAN

DIGITAL & SOCIAL SELLING

Namn

Jag uppfyller behörighetskraven för Digital & social selling genom att jag har:

Grundläggande behörighet (gymnasieexamen eller motsvarande)

Minst två års yrkeserfarenhet på heltid inom B2B-försäljning; exempelvis som Account Manager, Key Account Manager eller säljchef. Endast tjänstgöring som omfattar halvtid eller mer inräknas som yrkeserfarenhet. Yrkeserfarenhet upp till 10 år ger poäng i urvalet.

Jag intygar att jag har lämnat riktiga uppgifter i min ansökan. IHM Business School förbehåller sig rätten att närsomhelst begära att sökande inkommer med intyg som styrker inlämnade uppgifter.

Antal behörighetsgivande år:

Företag

Titel

Beskriv din roll inom B2B-försäljning; exempelvis som Account Manager, Key Account Manager eller säljchef.

YRKESERFARENHET

BILAGA TILL ANSÖKAN

DIGITAL & SOCIAL SELLING

Antal behörighetsgivande år:	Företag	Titel
Beskriv din roll inom B2B-försäljning; exempelvis som Account Manager, Key Account Manager eller säljchef.		

Antal behörighetsgivande år:	Företag	Titel
Beskriv din roll inom B2B-försäljning; exempelvis som Account Manager, Key Account Manager eller säljchef.		

Ladda upp filen i din ansökan för utbildningen Digital & social selling